**Прашалник за домашни фирми во Р. Македонија**

**Накусо за активностите**

1. Детектирање на потребите/барањата на странските инвеститори
2. Определување на можните и заинтересирани домашни компании кои можат да одговорат на овие барања
3. Определување на потенцијалните парови за соработка
4. Обука на домашните компании
5. Спроведување на индустриски проекти во домашните компании
6. Унапредување на компетитивноста на домашните компании и остварување на соработка

I. Детектирање на потребите/барањата на странските инвеститори

IV. Обука на домашните компании

III. Определување на потенцијалните парови за соработка

II. Определување на можните и заинтересирани домашни компании кои можат да одговорат на овие барања

V. Спроведување на индустриски проекти во домашните компании

VI. Унапредување на компетитивноста на домашните компании и остварување на соработка

Активност во која сме во моментов

Овој прашалник е дел од активностите на проектот „Зголемување на компетитивноста на домашните мали и средни претпријатија (МСП) со цел да се подобри нивната соработка со странските инвестиции (InComSMEs)“, финансиран од Европската комисија.

Главна идеја е да се подобрат перформансите на домашните фирми во Р. Македонија за да станат поконкурентни и за да се унапреди нивната соработка со странските директни инвестиции (но исто така и со други странски компании).

Ние искрено се надеваме дека резултатите од анализата и од проектот ќе бидат од голема полза за Вашата компанија.

**Со пополнувањето на овој прашалник се согласувате да учествувате во понатамошните фази на проектот.**

**Сите податоци ќе бидат искористени само за интерна употреба.**

|  |  |
| --- | --- |
| **За компанијата** | |
| Име на компанијата |  |
| Адреса |  |
| Лице за контакт |  |
| Телефон |  |
| E-mail |  |

|  |  |
| --- | --- |
| 1. **Колку години работи Вашата фирма?** | 🞎 помалку од 3 години  🞎 помеѓу 3 и 10 години  🞎 повеќе од 10 години |
| 1. **Ве молиме, грубо одредете ја распределбата на Вашата продажба.** | \_\_\_\_ % од нашите (по број) купувачи се странски фирми лоцирани во и надвор од Р. Македонија |
| \_\_\_\_ % од вкупната продажба (во пари) се со странски фирми лоцирани во и надвор од Р. Македонија |
| 1. **Од кои индустриски сегменти се Вашите купувачи (на пр. автомобилски, металопреработувачки, хемиска индустрија, дрвна индустрија, итн.).** |  |
| 1. **Какви производи/услуги Вие би можеле да понудите на странските фирми во Р. Македонија?** | Ве молиме, во табелата во прилог на прашалников, означете (внесете повеќе детали за вашите можности или едноставно „Х“) |
| 1. **Број на вработени** |  |
| 1. **Компетитивни предности на компанијата (на пр. ERP, нова технологија, …)** |  |
| 1. **Дали сте подготвени, доколку е потребно, да инвестирате во процесот на воспоставување на соработката (евентуално наведете ја и сумата)** |  |

|  |  |
| --- | --- |
| 1. **Кои технички и безбедносни барања исполнувате?** | |
| **Стандарди/ Сертификати** | **Друго** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1. **Ако НЕ сте се обиделе да воспоставите соработка со странски фирми, Ве молиме, наведете ги причините.** |  | |
| 1. **Наведете странски компании со кои ПЛАНИРАТЕ ДА СОРАБОТУВАТЕ и можните пречки за остварување на идната соработка \*).** | Компанија | Можни пречки за воспоставување соработка\*) |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
| 1. **Наведете странски компании со кои Вие ВЕЌЕ СОРАБОТУВАТЕ и можни пречки за понатамошно подобрување на соработката \*).** | Компанија | Можни пречки за понатамошно подобрување на соработката \*) |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
| 1. **Наведете НЕУСПЕШНИ ОБИДИ за соработка со странски компании и причините за тоа\*).** | Компанија | Причини за неуспешна соработка\*) |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
| *\*)За причините кај горните 3 прашања, можете да ги користите следните опции:* | | |
| ***ОПШТИ прашања***   1. *Недостаток од соодветна ТЕХНОЛОГИЈА во Вашата компанија* 2. *Недостаток од извесни СТАНДАРДИ*   ***ВРЕМЕ***   1. *Големи ЦИКЛУСИ НА ИСПОРАКА* 2. *Можни НЕСИГУРНИ ИСПОРАКИ* 3. *Долги ВРЕМИЊА НА ОДГОВОР*   ***КВАЛИТЕТ***   1. *Проблеми со КВАЛИТЕТОТ* 2. *Проблеми со ГАРАНЦИИТЕ* 3. *Проблеми со ПОСТ-ПРОДАЖНИ УСЛУГИ* | ***ФИНАНСИИ***   1. *Проблеми со ТРОШОЦИТЕ/ЦЕНИТЕ* 2. *Проблеми со УСЛОВИТЕ НА ПЛАЌАЊЕ*   ***ФЛЕКСИБИЛНОСТ***   1. *Проблеми со КОЛИЧИНИТЕ* 2. *Проблеми со ИЗМЕНИ НА НАРАЧКИТЕ*   ***ДРУГО***   1. *Проценети сте како ПРЕМАЛА компанија* 2. *Имате МАЛА ЛИСТА НА РЕФЕРЕНЦИ* | |
| 1. *\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_* 2. *\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_* | |

|  |  |
| --- | --- |
| **Дополнителни забелешки** |  |

***Прилог: Барања од страна на странските компании кон домашните МСП***

Забелешки: Во десната колона, онаму каде што сметате дека може да одговорите на барањата на странските инвеститори, наведете и некои детали – со што можете да одговорите на тие барања, како на пример: технологија, број на машини, тип, број на инженери, , капацитет итн.

Барањата кои следат се пренесени онака како што се дефинирани од страна на странските инвеститори. Секако дека тие ќе бидат дополнително додефинирани во понатамошните контакти со компаниите кои ги искажале.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Обработка на метал** | | |
|  | Одлеаноци од алуминиум |  |
|  | Одлеаноци од леано железо |  |
|  | Обработка на одлеаноци |  |
|  | Фини делови добиени со постапка на просекување, пружини, игли, итн. |  |
|  | „Спајдери”: сплет (мрежа) од INOX- цевчиња (Ø8 x 2mm) |  |
|  | Изработка на помагала |  |
|  | Обработка на лимови (виткање, обликување, ласерско сечење, CNC глодање) |  |
|  | Виткање на алуминиумски цевки за греење и ладење |  |
|  | Метални профили/цевки |  |
|  | Обработка на бакарни лимови (просекување, виткање, точкасто заварување) |  |
|  | Услуги на CNC машини |  |
|  | Заварување на метални потсклопови |  |
|  | Изработка на плакари, работни маси, метални делови и сл. |  |
|  | Изработка на резервни делови |  |
| **Алати и услуги за алати** | | |
|  | Изработка на алати |  |
|  | Поправка на алати |  |
|  | Делови за алати |  |
| **Електроника** | | |
|  | Печатени плочи |  |
|  | Отпорници |  |
|  | LED диоди |  |
|  | Микро-контролери |  |
| **Пластични делови** | | |
|  | Делови добиени со процес на вбризгување |  |
|  | Обработка на пластични маси (боење на пластични делови, пластични делови обложени со хром, итн.) |  |
|  | Делови од полиестер |  |
|  | Делови од полиуретан и ABS |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Суровини** | | |
|  | Сировини за производство на филтри |  |
|  | Хромирани прачки |  |
|  | Добавување на алуминиум |  |
| **Услуги** | | |
|  | Програмирање на PLC, BECKHOFF платформа |  |
|  | Транспорт |  |
|  | Дистрибутер за опрема и резервни делови |  |
|  | Калибрација |  |
|  | Одржување |  |
|  | Индустриско инженерство |  |
|  | CT скенирање |  |
|  | Монтажа |  |
| **Површинска заштита** | | |
|  | Поцинкување |  |
|  | Заштита на метални делови (нанесување прашок, KTL) |  |
| **Управување со отпад** | | |
|  | Управување со отпад |  |
|  | Одлагање и третман на индустриски отпад |  |
| **Обработка на дрво** | | |
|  | Материјал од дрво |  |
|  | CNC обработка на дрво |  |
| **Хемиска индустрија** | | |
|  | Хемикалии за машините |  |
|  | Боја за електростатско бојадисување |  |
|  | Производство на хлорна киселина и регенерација |  |
|  | Хемикалии за автомобилска индустрија (зацврснувачи, активатори, бои, разредувачи, обезмастувачи), |  |
|  | Хидраулично масло |  |
| **Останато** | | |
|  | Свиленкасти етикети |  |
|  | Цинк + Легури од цинк |  |
|  | Изолациони материјали (стаклена волна, полиуретан, меламин) |  |
|  | Електроенергија |  |
|  | Електро опрема и инструменти |  |
|  | За пакување – картон |  |